ООО «Бизнес-инкубатор С.О.» объявляет сбор коммерческих предложений исполнителей на оказание услуги по проведению мастер-класса согласно техническому заданию.

Срок сбора коммерческих предложений: до 14 мая 2021г.

Подача документов осуществляется до 17:00 14 мая 2021 г. по адресу:

410012, Саратовская область, г. Саратов, ул. Краевая, д.85, к. 203 (с 09:30 до 17:30 с понедельника по четверг включительно и с 09:30 до 16:30 в пятницу, перерыв на обед с 13:00 до 14:00) в печатном виде нарочно или в отсканированном варианте по электронной почте: office@saratov-bi.ru

Контактные данные: 8 (8452) 24-54-78 (доб.150,104), e-mail: office@saratov-bi.ru

**Техническое задание**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Наименование** | **Ед. изм.** | **Кол-во** |
| Услуга по проведению мастер-класса с участием спикера в рамках Форума «Делай на 100» | Ед. | 1 |

**Наименование и объем услуг**

Проведение мастер-класса в рамках Форума «Делай на 100» с участием спикера Дмитрия Кибкало, серийного предпринимателя, инвестора, экс-владельца сети магазинов «Мосигра», совладельца сети футбольных школ «Метеор», запустившего порядка 10 стартапов, автора книг «Бизнес как игра» (Обладатель премии «Деловая книга года») и «Бизнес на свои».

**Мастер-класс в рамках Форума «Делай на 100»**

**«Точки роста вашего бизнеса»**

Основные вопросы:

 • Инновации – поиск нового решения старой проблемы. Исследование рынка с точки зрения потребностей клиентов. Конкуренция. Зачем нужно креативное мышление в бизнесе. Матрица инноваций. Кейсы.

• Клиентоориентированность. Правило «Делай больше!» Что бесит клиента. Точки контакта. Клиентоориентированность как инструмент увеличения продаж. Кейсы.

• Репутация и партнерства. Бизнес – это история. Как и кому рассказывать о бизнесе. Почему лучше строить мосты, а не стены. Кризис – идеальное время для партнерств.

Мастер-класс проводится «26» мая 2021 года с 16:20 до 17:30 местного времени по адресу г. Саратов, ул. Шелковичная 19, Музей «Россия- Моя история»