ГУП СО «Бизнес-инкубатор Саратовской области» объявляет сбор коммерческих предложений исполнителей на оказание услуги по проведению онлайн мастер-класса согласно техническому заданию.

Срок сбора коммерческих предложений: до 04 марта 2021 года.

Подача документов осуществляется до 17:00 04 марта 2021 г. по адресу:

410012, Саратовская область, г. Саратов, ул. Краевая, д.85, к. 203 (с 09:30 до 17:30 с понедельника по четверг включительно и с 09:30 до 16:30 в пятницу, перерыв на обед с 13:00 до 14:00) в печатном виде нарочно или в отсканированном варианте по электронной почте: [office@saratov-bi.ru](mailto:office@saratov-bi.ru)

Контактные данные: 8 (8452) 24-54-78 (доб.150,104), e-mail: [office@saratov-bi.ru](mailto:office@saratov-bi.ru)

**Техническое задание**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Наименование** | **Ед. изм.** | **Кол-во** |
| Услуга по проведению онлайн мастер-класса «Как настроить управление продаж «По Фридману» | Ед. | 1 |

**Наименование и объем услуг**

Проведение онлайн мастер-класса «Как настроить управление продаж «По Фридману», с участием спикера Александра Фридмана, эксперта по корпоративному управлению и профессиональной эксплуатации персонала на основе регулярного менеджмента и Елены Козиной, бизнес-тренера, руководителя ЦБТ «Эксперт».

Количество участников - не менее 100 слушателей, из них не менее 30 субъектов малого и среднего предпринимательства Саратовской области.

**Основные вопросы:**

* Аудит собственной системы продаж. Как видеть точки роста.
* Как настроить мотивирующий контроль менеджеров.
* Компетенции менеджера по продажам. Измеряем и развиваем.
* Мотивация. Главный ли вопрос – как платить?
* Где взять «чемпионов продаж» и стоит ли это делать.
* Продажи и маркетинг: соединить нельзя разъединить – где ставим запятую

Онлайн мастер-класс проводится «09» марта 2021 года с 15:30 до 19:00 местного времени на официальном канале «Заказчика» в социальной сети YouTube.